

## Nadszedł czas - uporządkuj swój kalendarz!

# WF-CRM – zarządzanie relacjami z klientami



Szanowni Państwo,

Już 3 listopada do oferty oprogramowania marki WA-PRO dołącza program „WF-CRM – Zarządzanie relacjami z klientami”. Jest to system nowej generacji powstały z wykorzystaniem najnowocześniejszych metod oraz narzędzi tworzenia systemów informatycznych. Program pracuje w środowisku .NET, wykorzystuje siłę bazy MS SQL Server 2005 oraz posiada bardzo intuicyjny i nowoczesny interfejs użytkownika. WF-CRM stanowi cenne narzędzie, dzięki któremu użytkownik może właściwie zadbać o relacje ze swoimi klientami, co może przełożyć się na większe zyski firmy. Jest dedykowany zarówno dla firm istniejących na rynku, jak i dla tych, które właśnie rozpoczynają swoją działalność.

Poniżej prezentujemy ceny /netto/ i zasady ogólne sprzedaży:

zakup: od 1 do 5 stanowisk – każde po 500,00 zł

od 6 do 10 stanowisk – każde po 450,00 zł

od 11 do 20 stanowisk – każde po 400,00 zł

powyżej 20 stanowisk – cena uzgadniana indywidualnie z Działem Sprzedaży

Wszystkie ceny dotyczą jednorazowego zakupu.

Przykład: Jeśli klient kupuje np. 13 stanowisk to płaci za nie po 400,00 zł za każde czyli w sumie 5200,00 zł (nie  $5 \times 500 + 5 \times 450 + 3 \times 400 = 5950$ ). Jeśli by za jakiś czas chciał dokupić kolejne np. 7 stanowisk to wtedy ich cena wynosi po 450,00 zł za każde dokupowane czyli 3150,00 zł. W ten sposób zapłaci razem 8350,00 zł a jak by kupił 20 stanowisk łącznie od razu to sumarycznie wyniosło by go to 8000,00 zł, czyli o 350,00 zł mniej. Zatem premiowany cenowo jest jednorazowy zakup większej ilości stanowisk, dokupowanie po kilka jest niestety mniej opłacalne.

W związku z premierą WF-CRM'a Pion Biznesowy WA-PRO firmy Asseco Business Solutions przygotował promocję cenową dla jego pierwszych użytkowników. Każdy klient dokonujący zakupu programu WF-CRM w okresie od dnia premiery do końca roku tj. 31 grudnia 2008 otrzyma:

**25% rabatu** – przy zakupie tylko programu WF-CRM.

**50% rabatu** – jeśli zakup będzie obejmował także „na jednej fakturze” program WF-Mag w linii PRESTIŻ. Rabat 50% będzie dotyczył tylko takiej ilości stanowisk WF-CRM'a jak w przypadku kupowanego programu WF-Mag.

Promocja ta nie łączy się z innymi a przyznawane rabaty nie łączą się wzajemnie.

Z poważaniem

Dział Sprzedaży  
Pion Biznesowy WA-PRO  
Asseco Business Solutions